



intel

Copa Lenovo Intel Rack & Tower

Lenovo

TÉRMINOS & CONDICIONES COPA LENOVO INTEL RACK & TOWERS – Etapa 2 (15 DE OCTUBRE AL 31 DICIEMBRE)

Nombre de la Campaña

"Copa Lenovo Intel Rack & Tower 2024"

Descripción de la Campaña

"Copa Lenovo Intel Rack & Tower 2024" es una campaña de incentivos diseñada para aumentar las ventas de Racks y servidores Towers de Lenovo entre los representantes de ventas de nuestros distribuidores en América Latina. El objetivo de esta campaña es reconocer y premiar a los mejores desempeños en cada país basados en el mayor número de unidades vendidas.

Duración de la Campaña

2da Etapa:

- Fecha de inicio: 15 de octubre
- Fecha de fin: 31 de diciembre

Elegibilidad

- Abierta a todos los representantes de ventas y gerentes de producto de distribuidores autorizados de Lenovo en América Latina.
- Los participantes deben estar empleados activamente por el distribuidor durante todo el período de la campaña.
- La inscripción deberá ser aprobada por Lenovo

Cómo Participar

- Los representantes de ventas participan automáticamente al vender racks y servidores Towers de Lenovo durante el período de la campaña.
- Las ventas deben registrarse y verificarse a través del sistema de reporte de ventas del distribuidor.
- Debe estar registrado en el landing, previa aprobación por Lenovo Intel.

Recompensas

- Premios a Nivel de País o Región:
 - **Mejor Product Manager de Racks:** El distribuidor con mejor desempeño en ventas de Racks en cada país recibirá 2000 USD en puntos LEAP. Debe alcanzar una venta mínima. El ganador será quien supere más el objetivo indicado.
 - **Mejor Product Manager de TopSeller + LBPe** El distribuidor con mejor desempeño en ventas de Racks y Tower a través de **TopSeller o LBPe** en cada país recibirá 1000 USD en puntos LEAP.
 - **Mejor Product Manager de Towers:** El distribuidor con mejor desempeño en ventas de Tower en cada país recibirá 500 USD en puntos LEAP.

- **Mejor Vendedor de Racks:** El representante con mejor desempeño en ventas de Racks en cada país recibirá 1.000 USD en puntos LEAP.

Premios Etapa 2

Categoría	Premios	Valor
Mejor Product Manager de Racks	1	\$ 2.000 USD
Mejor Product Manager de TopSeller + LBPe	1	\$ 1.000 USD
Mejor Product Manager de Towers	1	\$ 500 USD
Mejor Vendedor de Racks	1	\$ 1.000 USD

Términos & Condiciones Copa Lenovo Intel Rack & Tower

1. Criterios de Elegibilidad:

- Solo son elegibles los representantes de ventas empleados por distribuidores autorizados de Lenovo en América Latina.
- Solo se considerarán las ventas realizadas entre el 15 de octubre de 2024 y el 31 de diciembre de 2024 para la primera etapa.
- Los participantes deben cumplir con todas las reglas de la campaña y requisitos de reporte.
- **Productos Participantes:** racks y servidores tower con procesadores Intel Xeon o Xeon E.

2. Reporte de Ventas:

- Todas las ventas deben reportarse con precisión a través del sistema de reporte de ventas del distribuidor (unidades vendidas en el reporte semanal de sell-out).
- Lenovo se reserva el derecho de verificar todos los datos de ventas.

3. Criterios de Recompensa:

- Las recompensas se basarán en el número total de racks y servidores tower de Lenovo vendidos durante el período de la campaña.
- En caso de empate, el representante de ventas con el valor total de ventas más alto será declarado ganador.

4. Descalificación:

- Cualquier forma de actividad fraudulenta, manipulación de datos de ventas o violación de las reglas de la campaña resultará en descalificación inmediata.

5. Distribución de Recompensas:

- Las recompensas se distribuirán dentro de los [30 días] posteriores al final de la campaña, esto una vez los ganadores se den de alta en LPH (Lenovo Partner Hub) y en la plataforma LEAP.
- Los ganadores serán notificados por correo electrónico y anunciados en el Portal de Socios de Lenovo.



intel

Copa Lenovo Intel Rack & Tower

Lenovo

6. Términos Generales:

- Lenovo se reserva el derecho de modificar, suspender o terminar la campaña en cualquier momento sin previo aviso.
- Al participar, los representantes de ventas aceptan el uso de su nombre e imagen con fines promocionales.
- Todos los gerentes de producto y representantes de ventas de distribuidores registrados de Lenovo compiten.
- Participan todos los productos Rack y Tower con procesadores Intel Xeon o Xeon E.
- La página de internet creada para uso interno es meramente informativa y NO determina los ganadores de la competencia.
- El valor en dólares asignado en LEAP puede variar con relación a los premios reclamados y la región.

Promoción y Comunicación

- **Anuncio de Lanzamiento:** Envío masivo de correos electrónicos a todos los distribuidores y representantes de ventas elegibles.
- **Actualizaciones Regulares:** Correos electrónicos semanales y comunicación vía WhatsApp destacando a los mejores desempeños y el progreso de la campaña.
- **Anuncio Final:** Correo electrónico y anuncio en el Portal de Socios de los ganadores y sus logros.

TÉRMINOS & CONDICIONES COPA LENOVO INTEL RACK & TOWERS – Etapa 1 (29 JULIO AL 30 SEPTIEMBRE)

Nombre de la Campaña

"Copa Lenovo Intel Rack & Tower 2024"

Descripción de la Campaña

"Copa Lenovo Intel Rack & Tower 2024" es una campaña de incentivos diseñada para aumentar las ventas de racks y servidores tower de Lenovo entre los representantes de ventas de nuestros distribuidores en América Latina. El objetivo de esta campaña es reconocer y premiar a los mejores desempeños en cada país basados en el mayor número de unidades vendidas.

Duración de la Campaña

1ra Etapa

- Fecha de inicio: 29 de julio
- Fecha de fin: 30 de septiembre

Elegibilidad

- Abierta a todos los representantes de ventas y gerentes de producto de distribuidores autorizados de Lenovo en América Latina.
- Los participantes deben estar empleados activamente por el distribuidor durante todo el período de la campaña.
- La inscripción deberá ser aprobada por Lenovo

Cómo Participar

- Los representantes de ventas participan automáticamente al vender racks y servidores tower de Lenovo durante el período de la campaña.
- Las ventas deben registrarse y verificarse a través del sistema de reporte de ventas del distribuidor.
- Debe estar registrado en el landing, previa aprobación por Lenovo Intel.

Recompensas (por cada Etapa)

- Premios a Nivel de País o Región:
 - **Ganador de Racks:** El distribuidor con mejor desempeño en ventas de Racks en cada país recibirá 2000 USD en puntos LEAP. Debe alcanzar una venta mínima. El ganador será quien supere más el objetivo indicado.
 - **Ganador Autónomo:** El distribuidor con mejor desempeño en ventas de Racks y Tower a través de TopSeller o LBPe en cada país recibirá 1000 USD en puntos LEAP.
 - **Mejor Vendedor de Racks:** El representante con mejor desempeño en ventas de Racks en cada país recibirá 2000 USD en puntos LEAP.
 - **Ganador de Tower:** El representante con mejor desempeño en ventas de Tower en cada país recibirá 500 USD en puntos LEAP.

Además, los tres mejores representantes de ventas de toda la región recibirán recompensas adicionales y reconocimiento (camisetas del equipo nacional de fútbol).

Premios Etapa 1

Categoría	Premios	Valor
Mejor PM Vendedor Racks	1	\$ 2.000 USD
Mejor PM en Ventas totales / TOP Seller LBPe	1	\$ 1.000 USD
Mejor Vendedor de Racks	1	\$ 2.000 USD
Mejor Vendedor de Towers	1	\$ 500 USD

Términos & Condiciones Copa Lenovo Intel Rack & Tower

1. Criterios de Elegibilidad:

- Solo son elegibles los representantes de ventas empleados por distribuidores autorizados de Lenovo en América Latina.
- Solo se considerarán las ventas realizadas entre el 29 de julio de 2024 y el 30 de septiembre de 2024 para la primera etapa.

- Los participantes deben cumplir con todas las reglas de la campaña y requisitos de reporte.
- **Productos Participantes:** racks y servidores tower con procesadores Intel Xeon o Xeon E.

2. Reporte de Ventas:

- Todas las ventas deben reportarse con precisión a través del sistema de reporte de ventas del distribuidor (unidades vendidas en el reporte semanal de sell-out).
- Lenovo se reserva el derecho de verificar todos los datos de ventas.

3. Criterios de Recompensa:

- Las recompensas se basarán en el número total de racks y servidores tower de Lenovo vendidos durante el período de la campaña.
- En caso de empate, el representante de ventas con el valor total de ventas más alto será declarado ganador.

4. Descalificación:

- Cualquier forma de actividad fraudulenta, manipulación de datos de ventas o violación de las reglas de la campaña resultará en descalificación inmediata.

5. Distribución de Recompensas:

- Las recompensas se distribuirán dentro de los [30 días] posteriores al final de la campaña. esto una vez los ganadores se den de alta en LPH (Lenovo Partner Hub) y en la plataforma LEAP.
- Los ganadores serán notificados por correo electrónico y anunciados en el Portal de Socios de Lenovo.

6. Términos Generales:

- Lenovo se reserva el derecho de modificar, suspender o terminar la campaña en cualquier momento sin previo aviso.
- Al participar, los representantes de ventas aceptan el uso de su nombre e imagen con fines promocionales.
- Todos los gerentes de producto y representantes de ventas de distribuidores registrados de Lenovo compiten.
- Participan todos los productos Rack y Tower con procesadores Intel Xeon o Xeon E.
- La página de internet creada para uso interno es meramente informativa y NO determina los ganadores de la competencia.
- El valor en dólares asignado en LEAP puede variar en relación con los premios reclamados y la región.

Promoción y Comunicación

- **Anuncio de Lanzamiento:** Envío masivo de correos electrónicos a todos los distribuidores y representantes de ventas elegibles.
- **Actualizaciones Regulares:** Correos electrónicos semanales y comunicación vía WhatsApp destacando a los mejores desempeños y el progreso de la campaña.
- **Anuncio Final:** Correo electrónico y anuncio en el Portal de Socios de los ganadores y sus logros.